



FÁBRICA ELECTROTÉCNICA JOSÀ, S.A. UNIPERSONAL
Av. de la Llana, 95 - 08191 RUBÍ (Barcelona) España / Spain



☎ Central: 93 561 05 00
Ventas: 902 00 66 45
Export: (+34) 93 561 05 06

☎ Central: 93 697 37 02
FAX Export: (+34) 93 588 63 06

✉ ventas@bjc.es
export@bjc.es
www.bjc.es

C.I.F. A-08-074767 Registro Mercantil de Barcelona Hoja N°5951 Folio 112 - Tomo 1044 - Libro 531 - Sección 2ª

Asunto: VACANTE TÉCNICO COMERCIAL PARA DISTRIBUCION MATERIAL ELECTRICO Y PRESCRIPCION

Se precisa incorporar Técnico Comercial para atender a clientes en el mercado del material eléctrico y el canal prescripción en sector construcción para la zona de las Islas Baleares.

A continuación se detalla la descripción del puesto, así mismo como los requisitos para desempeñar el puesto.

Aquellos interesados, por favor, se ruega aportar vuestro Currículum Vitae al Departamento de RRHH.

Las funciones del puesto son:

En dependencia directa del Delegado Regional, deberá asumir las siguientes tareas:

- Promoción de la marca y los productos en el canal de prescripción mediante visitas a estudios de arquitectura y/o interioristas, jefes de obra, promotoras/constructoras y cadenas hoteleras.
- Trabajar la coordinación con los diferentes actores que intervienen en los proyectos de instalación.
- Interlocución con constructoras/promotoras y cadenas hoteleras para desarrollo de proyectos concretos que requieran de coordinación con la central.
- Trabajo y desarrollo de bases de datos como Construdata o similar
- Análisis de obras en ejecución, incluyendo búsqueda activa en la calle de obras ya comenzadas
- Ofertar con nuestros productos las prescripciones existentes de la competencia
- Supervisión, soporte y negociación con los clientes de la zona asignados con el objetivo de conseguir los objetivos de facturación y rentabilidad al tiempo que la fidelización de los mismos.
- Aplicación de la política comercial en la zona marcada desde dirección comercial y supervisada por el delegado regional.



FÁBRICA ELECTROTÉCNICA JOSA, S.A. UNIPERSONAL
Av. de la Llana, 95 - 08191 RUBÍ (Barcelona) España / Spain



☎ Central: 93 561 05 00
Ventas: 902 00 66 45
Export: (+34) 93 561 05 06

☎ Central: 93 697 37 02
FAX Export: (+34) 93 588 63 06

✉ ventas@bjc.es
export@bjc.es
www.bjc.es

C.I.F. A-08-074767 Registro Mercantil de Barcelona Hoja N°5951 Folio 112 - Tomo 1044 - Libro 531 - Sección 2ª

- Resolución de cuestiones técnicas sencillas que planteen los clientes y coordinación con el servicio de asistencia técnica las más complejas.
- Implantar las acciones diseñadas por el departamento de marketing.
- Colaborar puntualmente en estudios de mercado

Requisitos:

Lugar de residencia: Palma de Mallorca.

Experiencia:

- Técnico Comercial con experiencia de venta a:
 - Canales con fuerte orientación técnica/ estética/ de valor añadido como estudios de arquitectura, diseñadores de interiores, ingenierías etc.
 - Instaladores electricistas a través de la distribución de material eléctrico.
- Valorable experiencia en la venta de productos de domótica (en especial KNX) y soluciones de ahorro energético.
- Conocimiento en producto.

Formación Académica:

- Formación técnica: Ingeniería, Arquitectura o similares.
- Habitado al uso del paquete Office.
- Valorable conocimientos en uso de sistemas CRM.
- Valorable conocimientos y contactos en canal de prescripción en construcción y sector hotelero.

Personal skills:

- Capacidad de aprendizaje - Buena comunicación – Abierto al cambio -
- Trabajo en equipo.
- Disponibilidad para viajar dentro de las islas con estancias de 3-4 días.
- Dominio de las distintas fases del ciclo de venta, es decir: descubrimiento, identificar las necesidades, diseño de la solución y conclusión.
- Excelentes aptitudes interpersonales y de escucha.
- Extrovertido y emocional, con claras dotes comerciales para saber conectar con el cliente.
- Capacidad de autogestión del trabajo diario orientado a objetivos.